



Денежный он-лайн курс «Вкус изобилия»

Как открывать, развивать, преумножать и сохранять жизненные ресурсы

1. Законы изобилия. Базовая безопасность

О чем мы **не будем** говорить на этом курсе





Как этот курс изменит ваше финансовое положение?

- Фокусировка на теме
 - Промывка мозгов от препятствий и стереотипов
 - Домашние задания
 - Групповая синергия
 - НАМЕРЕНИЕ
- 



Две полярные жизненные парадигмы

■ «На всех все равно не хватит, чтобы я ни делал»

■ Что насчет свалок, на которые ежедневно сваливают ПРОПАВШИЕ продукты?

■ «Ресурсов хватит на всех, главное – уметь их осваивать»

■ Много ли вы видели людей, которые бы развивали у себя осознанно мастерство управлять ресурсами? Кто эти люди?

Быть лучше своих предков – хорошо
или плохо?





Принципы благосостояния вне времен и культур:

- Мы живем за счет внешнего мира
- Обеспечение безопасности – это ответственность самого живого организма
- Правила устанавливает тот, кто обеспечивает существование
- Обмен с окружающим миром – базовый принцип безопасности.
- Разные уровни развития требуют разного уровня ресурсов
- Для того, чтобы выйти на новый уровень, необходимо вложить ресурсы
- Новый уровень развития подразумевает более эффективные инструменты обеспечения жизни и более сложные навыки
- Цель развития – освободить как можно больше ресурсов из выживания и вложить их в эволюцию
- Принципы планирования развития



Домашние задания



- Составить список шагов, которые нужно сделать в отношении собственной деятельности, чтобы зарабатывать больше. Если вы представляете только один шаг – запишите один. Если вы не представляете вообще никаких шагов – пишем в закрытой группе пост о том, что вам мешает представить эти шаги.
- Делаем первый шаг из этого плана. Оцениваем результаты и свои чувства. Если не удастся сделать или это кажется невозможным – пишем пост в закрытой группе о том, что мешает сделать первый шаг.
- В закрытой группе в комментариях к посту «Вопросы и впечатления после первого занятия» пишем вопросы и впечатления.

Большой курс по развитию осознанности «Новая жизнь шаг за шагом»

38 занятий (текстовые задания + вебинары)

4 модуля:

- «Самонаблюдение и саморегуляция»
- «Отношения»
- «Самореализация»
- «Деньги»

Стоимость трех модулей для
участников денежного курса

Скидка действует до 10 ноября

**Реальная
СТОИМОСТЬ ~~24,900~~**



4,000



Расписание

9 ноября 2 занятие Страх и стыд быть бедным. Радость и удовольствие

13 ноября 3 занятие Страх и стыд быть богатым. Воля и ответственность

16 ноября 4 занятие Навыки обращения с ресурсами. Этика и взаимный обмен

20 ноября 5 занятие Механика и математика круговращения ресурсов. Умные деньги.

23 ноября 6 занятие Как всегда быть актуальным и приносить пользу людям. На перекрестке миров. Креативность

27 ноября 7 занятие Материальные цели: как их достигать. Свобода и непривязанность

29 ноября 8 занятие Как продавать свои услуги

2. Страх и стыд быть бедным. Радость и удовольствие

Любые чувства важны и полезны, поэтому мы не будем избавляться от них, мы будем их трансформировать и извлекать из них пользу.



Страх быть бедным

- В каких ситуациях страх полезен, в каких - вреден?
- Технология работа со страхом
- Долги, кредиты, ипотеки



Стыд быть бедным

- В каких ситуациях стыд полезен, в каких - вреден?
- Технология работы со стыдом
- Страх унижения. Как просить.
- Гордыня бедности – как с ней справляться



Признание талантов и способностей.

Как ценить «нематериальный труд».

Как зарабатывать на удовольствие и радость.

Необходимость впечатлений и восстановления.

Упражнение «Расскажи богу о себе»



Курс «Как избавиться от страданий»

Часть 1. Как строить отношения с людьми

1. Социально-групповые правила
2. Управление эмоциями
3. Психологические возрасты
4. Самооценка и самоподдержка
5. Взаимопонимание
6. Трезвая ориентация среди людей

42 видеозаписи + домашние задания, включая курсы «Обнаружение и коррекция жизненных сценариев» и «Пора бросать курить»

Часть 2. Свобода жить так, как хочешь.

1. Саморегуляция
2. Работа с зависимостями
3. Освоение здорового образа жизни
4. Если вы – особенная.

**Реальная
стоимость ~~19,900~~**

Для участников
денежного курса

Часть 3. Выход за пределы сценариев

1. Диагностика жизненных сценариев
2. Психологические травмы
3. Незавершенные гештальты
4. Родовые, семейные и социальные сценарии
5. Ответственность

7,900

Стоимость времени

Стоимость времени определяется:

- количеством и качеством усилий,
- объемом информации, имеющей высокий КПД
- Результативностью этого времени

Если вы не цените чужое время - вы не цените свое, а потому не получаете на него плату.

Если вы не цените чужих усилий – вы не цените своих.

Если вы не цените чужого опыта – вы не цените свой.

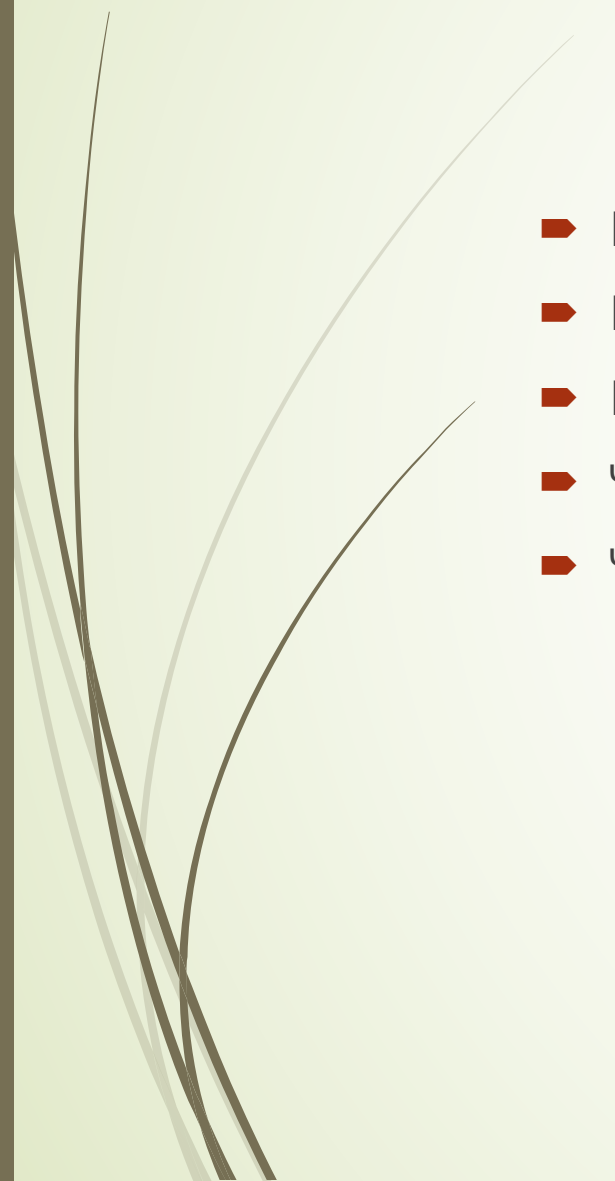
ПОЭТОМУ!

Не пытаемся во время вебинара взять индивидуальную консультацию по своей ситуации за счет времени других участников, иначе они вас возненавидят 😊
Уважение к времени других и потребностям других – залог построения хороших взаимовыгодных отношений.

Сегодня у нас 8 слайдов, то есть по 10 минут на слайд.



Как успехи?

- Работают ли упражнения?
 - Работает ли групповая синергия?
 - Как меняется ваше Намерение?
 - Что происходит с препятствиями?
 - Что происходит с вашими целями и задачами?
- 

Псевдохристианские стереотипы

- Молись и тебе дано будет.
- Будет день будет пища.
- Возлюби мир и он тебе все даст
- Какие еще? Штурмим



3. Страх и стыд быть богатым. Изменения и обучение. Воля и ответственность





Мифы о богатых

Богатый – значит вор?

Воруют бедные, богатые умеют организовать заработок себе и другим.

Презрение богатых к бедным.

Почему нормально «смотреть свысока» и что это значит на самом деле?

Понятие иерархии как средство и индикатор развития

Почему не удался социализм? Следствия октябрьской революции. Мудрость моего деда.

Что такое «дорого» и «дешево»?

Стоимость измеряется не относительно содержимого вашего кошелька, а относительно затрат на производство, конкуренцию, ЦА и контекст.

Все богатые – скряги, за все берут деньги

Когда уместно делать что-либо бесплатно

Одиночество на вершине

- Страх потери денег.
Люди, которые все теряют – те, кто не умеет вкладывать и быть благодарным.
- Страх зависти
- Страх ответственности
- Страх одиночества
- Страх известности и публичности
- Стыд за свою успешность



Фальшивая роскошь

- Бедняцкие привычки псевдобогатых людей
- Страх упахаться
- Потребность тратить много прямо сейчас (любовь к роскоши)
- Все экономить, ничего не тратить, оставить на «черный день»
- Преувеличивать свои доходы, пуская пыль в глаза
- Манеры общения. Почему богатые люди работают только друг с другом? Смысл этикета.



Аристократизм (греч)

Настоящий **аристократизм** –
это обладание самыми лучшими
качествами личности.

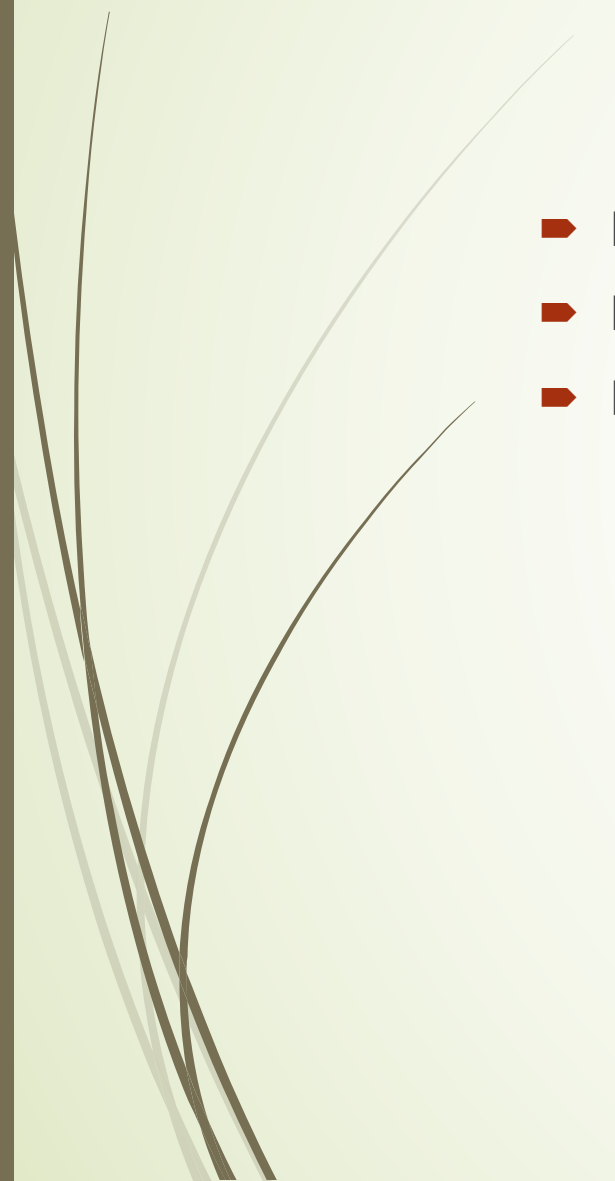
Идеал, в основе которого изначальная
и объективная предзаданность личного
достоинства и социальной значимости
человека.

В чем польза аристократии?





Домашние задания

- Разобраться в своем месте в структуре иерархии
 - Продиагностировать: какие черты в себе необходимо развить
 - Избавление от бедняцких привычек (не копить, а вкладывать)
- 

Большой женский курс

7 видеозанятий

Женская безопасность
Женское удовольствие
Женская сила
Женская любовь
Женская мудрость
Женский ум
Женская Магия

**Для участников
денежного курса скидка
действует до 17 ноября**

Реальная стоимость курса

~~24,900~~

14,900

4. Навыки обращения с ресурсами. Этика и взаимный обмен

Благотворительность и
поддержка других.
Забота о среде.



Психологические возраста с точки зрения денег

Юношеский способ мышления – процессный, взрослый – действие через результат.

Учимся говорить результатами.

Вопрос Анны Танальской «Что ты собираешься здесь делать?»



Высокомерие и гордыня

Гордыня – это
противопоставление: я – мир.

Человек, пораженный гордыней,
одинок.



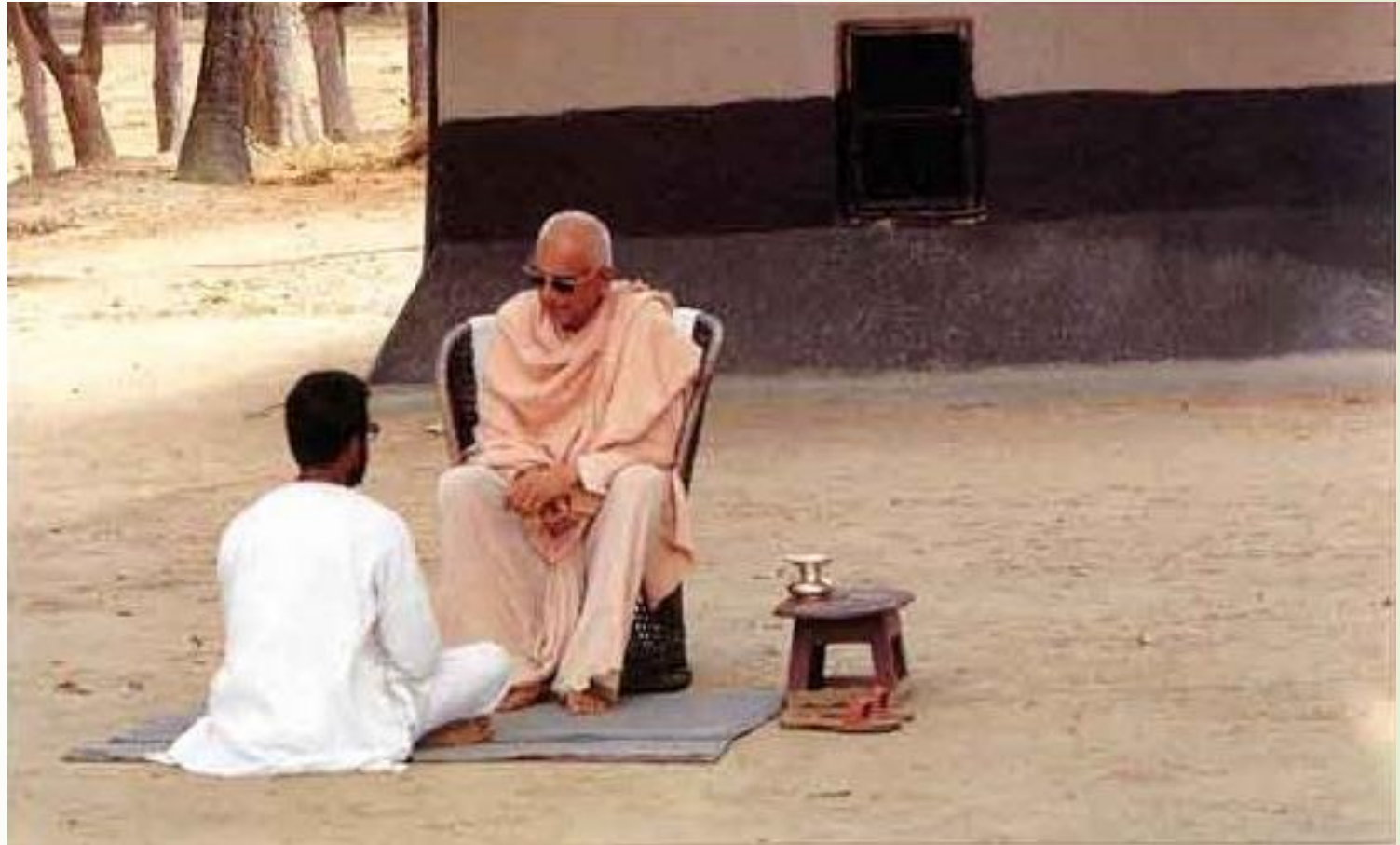
Высокомерие – это высокая мерка.

Высокомерные отлично чувствуют себя среди
таких же, между собой чувствуют себя равными и
между ними высокомерия нет.



Неравные отношения

- Учителя
- Клиенты
- Ученики
- Подчиненные



Форма, содержание и задача коммуникации

- С кем я разговариваю?
- Зачем я разговариваю, какова конечная цель?
- Как я разговариваю? Соответствует ли это статусу, контексту и цели разговора? Служит ли форма результату?



Как измерить то, что нельзя измерить деньгами?

- Что для вас всегда останется ценнее денег?

- Главный инструмент - пауза!

Взвешиваем:

- Что я могу дать/взять?

- Могу ли я дать/взять?

- Сколько?

- Готов ли я с этим расстаться без сожаления и принять это как свой выбор?





Что дороже денег?

- **Время**
 - **Здоровье**
 - **Самоуважение**
 - **Любовь**
 - **Свобода**
- 

Курс начинающих волшебников «Как стать магом собственной реальности»

- ▶ 12 письменных занятий
- ▶ 15 видеозаписей вебинаров
- ▶ Бонусные видео вопросов и ответов.

Реальная стоимость: ~~24,900~~

11,900

1. Понятие управления реальностью. Разница между управлением реальностью и бытовой магией.
2. Осознанность как ключевое качество волшебника: что нужно уметь.
3. Почему желания должны сбываться.
4. Как реализовывать потребность
5. Внутреннее соответствие желаемому: сонастройка с реальностью
6. Фокусировка желания и поиск возможностей
7. Игровые эксперименты
8. Правила безопасности волшебников
9. Намерение и «намерение»: как совместить свои потребности и Намерение Вселенной
10. Чувство собственной важности – главный враг волшебника. Как его преодолеть?
11. Принятие ограничений: Познанное, Непознанное и Непознаваемое. Как отличить одно от другого?
12. Баланс «Брать – отдавать»: как соблюдать?

5. Механика и математика круговращения ресурсов. Умные деньги.

- Технологии и эволюция
- Ускорение интеграции
- Новое мышление:

Эмоциональный интеллект +
Умение выделить суть +
Эксперимент =
Действие.





Содержание договоров

- Кто с кем (юридические основания)
- В чем заключается обмен (что на что меняется)
- Объем, регламент и сроки обмена
- Кто за что отвечает, чтобы обмен состоялся, как договорились
- Что делаем в случае форс-мажора
- При каких условиях расторгаем договор в одно- или двустороннем порядке



Почему пси.юноша не может создать свой проект?

- Юношеская конкуренция за уникальность (изобретение велосипеда)
- Один вектор мышления
- Отсутствие практики и готовности быть разочарованным
- Страх капитулировать и растворить «Эго», став инструментом творческих сил
- Отсутствие умения увидеть творчество в рутине

Сотрудничество: не можешь сам – передай другому

- Шесть рукопожатий
- Организация сети
- Кооперация



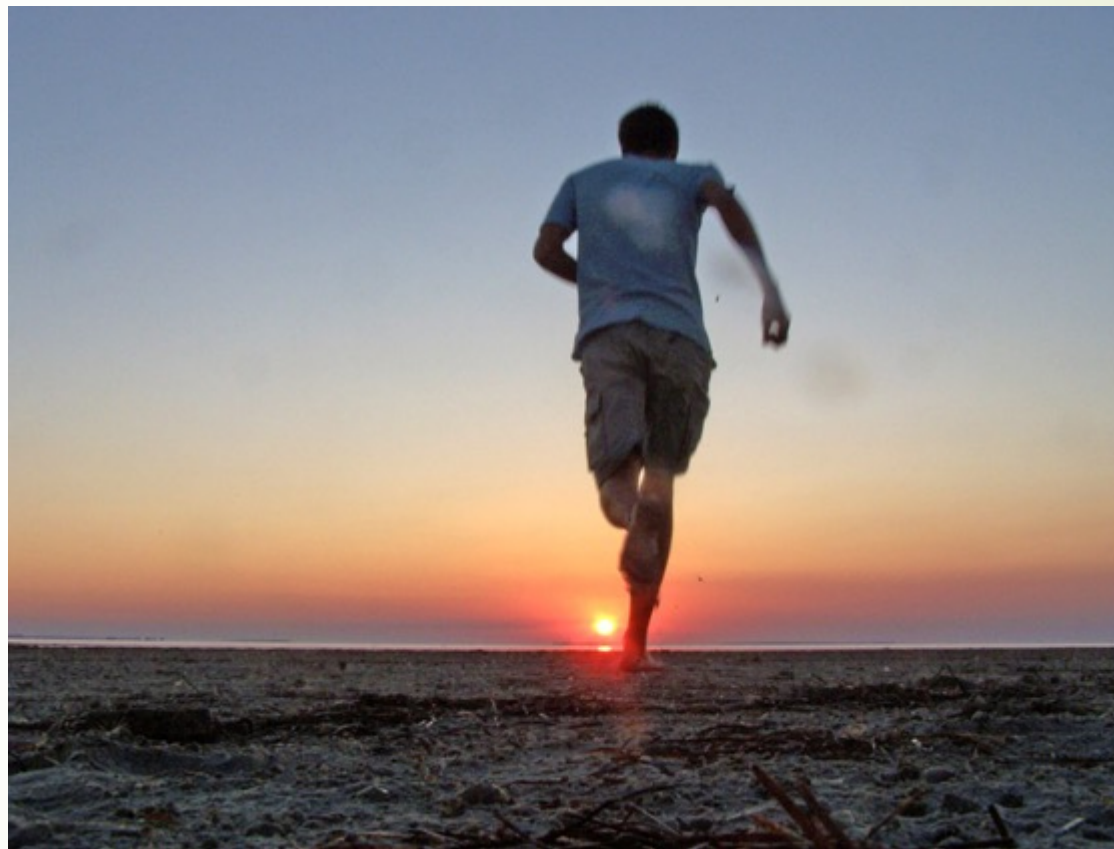


За что вы платите?

- Вы платите за то, что кто-то решает ваши проблемы.
- Вам платят за то, что вы решаете проблемы.
- Какие проблемы можно решить за деньги, а какие – нет.
- Сколько процентов закладывать на развитие?
- Какие расходы являются необходимыми?

Новый уровень – новый вызов. Выбор битвы.

- Ресурс приходит под задачу
- Увеличьте ваш вклад на 20%
- Приготовьтесь к встрече с новыми внутренними барьерами и к работе с ними.



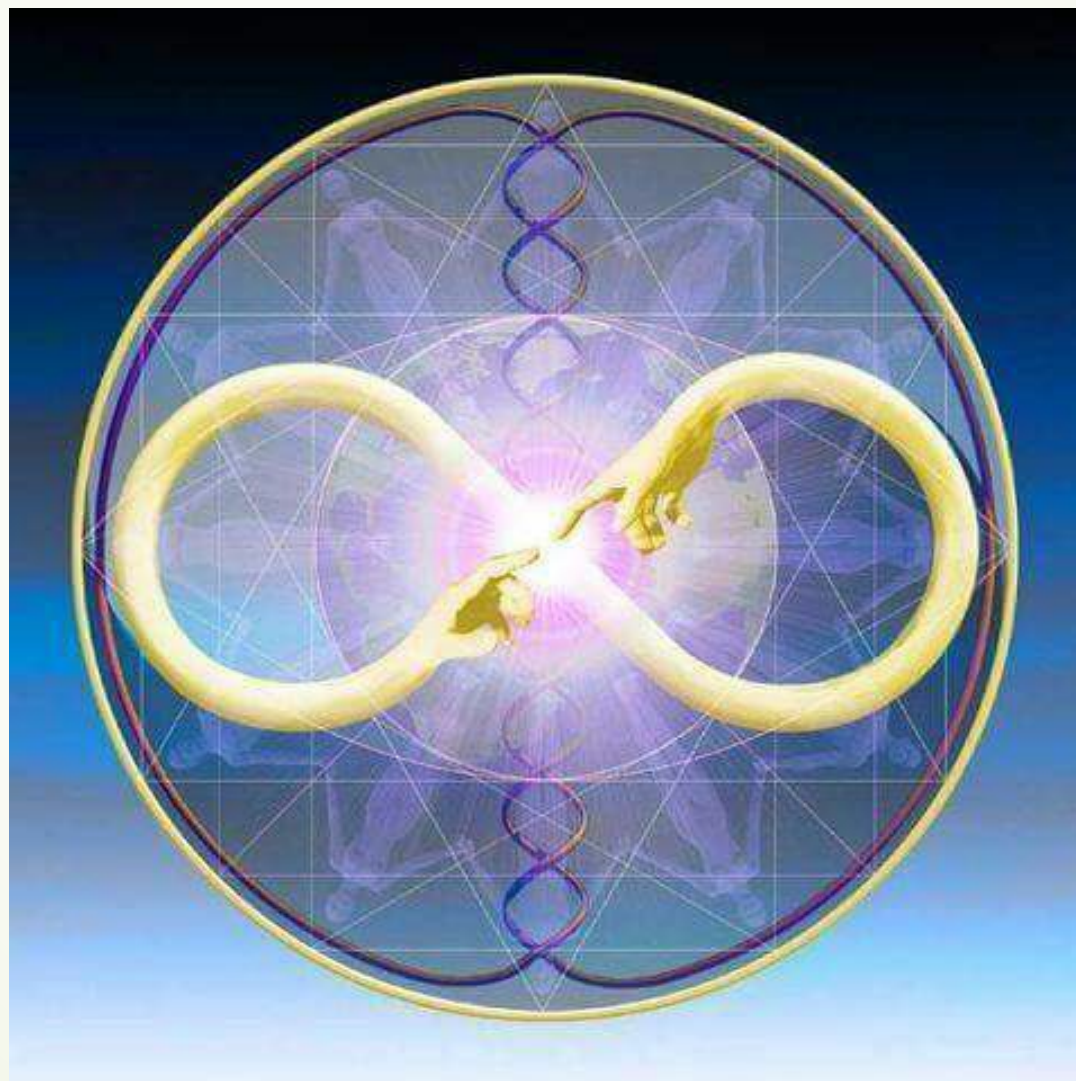
Курс по работе с зависимостями «Пора бросать курить»

- Технологии самонаблюдения
- Технологии регуляции эмоций и энергии
- Управление собственной динамикой
- Разотождествление с привычками
- Управление «откатами» и «срывами»

Реальная стоимость
~~14,900~~

6,900

6. Как всегда быть актуальным и приносить пользу людям. На перекрестке миров. Креативность



Правила поведения на чужих полях

- Как определить границы своего/чужого поля
- На чужом поле вы – гость, и важно вести себя как благодарный гость
- Сотрудничество с создателями поля
- Принципы племенной иерархии. Роль старейшин
- Принцип лояльности



Зачем вы обществу?

- Социальная взаимозависимость. Почему нельзя быть свободным от общества?
- Что нужно людям из того, что я умею?
- Какие конкретные их проблемы я могу решить?
- Изобретать новые виды деятельности, которые совмещают и полезно, и приятно, и денежно.
- Почему нужно отказаться от понятия «справедливость»?



Призвание

- Мифы о призвании и предназначении
- Что такое «Путь Сердца»
- Ограничения и сценарии семьи и социума
- Ожидания и установки «о чем-то великом»
- Свобода и непривязанность – тема следующего занятия



Курс «Обнаружение и коррекция жизненных сценариев»

4 видео-занятия

- Обнаружение сценариев
- Трансформация ограничивающих убеждений
- Формирование новых сценариев
- Сопротивление изменениям. Как с ними работать

**Стоимость для участников
денежного курса**

**Реальная
СТОИМОСТЬ ~~6,900~~**



5,900

7. Материальные цели: как их достигать. Свобода и непривязанность



Заслуженные и не заслуженные деньги

- Реальная стоимость ресурса определяется тем, насколько вы способны его отжать. Поэтому сила определяется не количеством и толщиной потока - это не ваша сила. Ваша сила – это как вы способны употребить то, что идет.



Что является вашей собственностью?

- Является ли ваша жизнь на 100% вашей?
- Все, что мы имеем – мы, по факту, «взяли в аренду»
- Противоречия в эзотерических картинах мира в отсутствии прагматического понятия «игры» для развития навыков.
- Если вы смотрите на навык обращения с деньгами как на игровой навык, а на свою жизнь как на квест, вы не привязываетесь.
- Социальный рост – это игровое поле для развития духовных навыков.
- Непредвиденные расходы



Страх больших денег

- «Как только они у меня появляются, то я сразу хочу от них избавиться».
- Вы ждете, что страх уйдет, и только тогда вы начнете действовать. Начните исследование в действии.
- Вы не знаете, что с ними делать
- Планомерно, по-бухгалтерски решаем вопрос, что делать с деньгами. Точно и последовательно, многократно перепроверяя стратегии.
- Рассматриваем деньги как хозяйство, которое вдруг на вас свалилось от родственников: что с ним делать, как им грамотно распорядиться.
- Вам не нужно соответствовать каким-то конкретным рамкам – вы сами их устанавливаете. Вам страшно, если вы боитесь не влезть в рамки.



Алчность: страх быть раздавленными аппетитом.

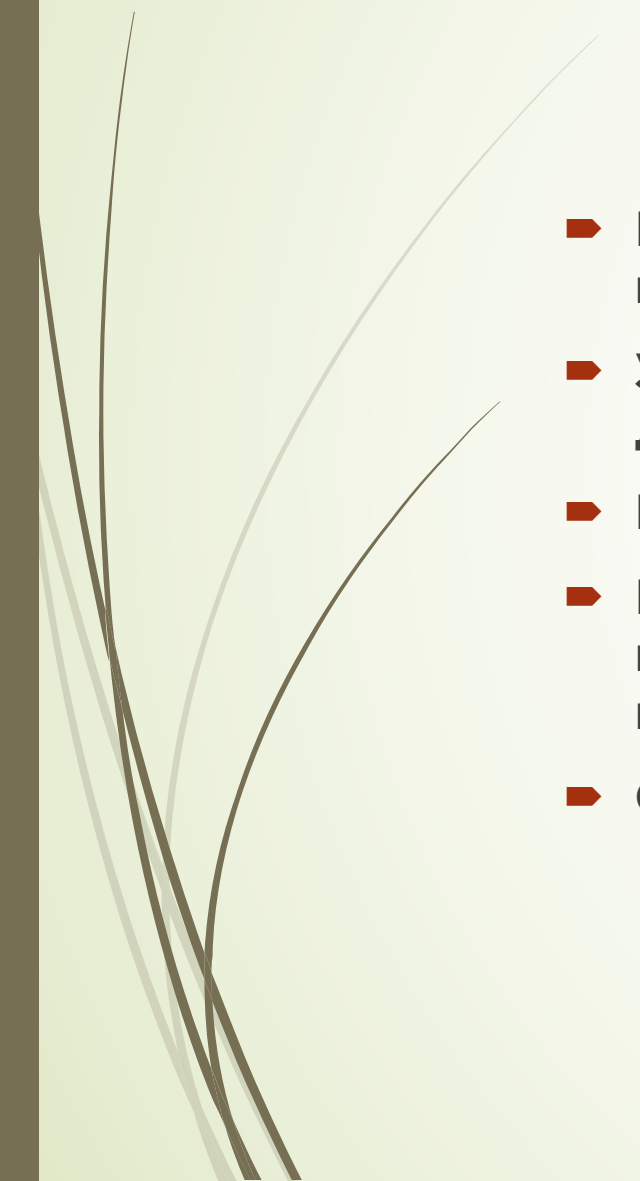


- Назначаем себе увеличение средств на 20%, чтобы при встрече с алчностью ее переработать.
- Технология переработки алчности.





Фокус



- **Какие ваши выводы: что мы с вами тут такое сделали, что повлияло на изменение вашего материального уровня?**
- **У кого из вас самые лучшие результаты – чем вы отличаетесь от других в этой группе?**
- **В чем фокус? Это и есть то, что делает вас свободными.**
- **Креативность: все время быть в настоящем, учитывать результаты предыдущего шага, а не следовать тупому плану. Как я делаю презентацию.**
- **Следующее (финальное) занятие в среду! 29го в 20.00**

Курс «Школа цивилизованного общения»

- Двухнедельная программа обучения навыкам эффективной коммуникации
- **Какие проблемы решает курс?**
- Поиск и формирование своего круга общения
- Организация здоровых отношений
- Разрешений конфликтов и недоразумений
- Выход из тупиков в отношениях
- Самооценка в отношениях
- Повторяющиеся сценарии и игры в отношениях
- Разочарования в людях
- Завершение сложных отношений

Реальная стоимость ~~29,900~~

14,900

Темы занятий

Первое впечатление
Самопредъявление
Правила вхождения в группу
Ответственность в отношениях
Искусство договариваться
Взаимопонимание
Как разрешать конфликты
Свобода в общении
Надо ли становиться идеальным?
Трезвая оценка других людей
Свежесть в отношениях
Выбор формы общения
Автоматические ролевые сценарии
Как расставаться легко, чтобы легко встречаться

Видеоуроки

Как произвести наилучшее впечатление
Осознанность и коммуникация
Андердоги: как перейти на следующую социальную ступень
Вина и прощение
Свобода от манипуляций
Свобода и власть «Да» и «Нет»
Как понять любого и быть понятым другими. Поиск общего языка
Правила диалога: как разрешать конфликты
Признание
Как достичь идеала и зачем это делать
Как реагировать на критику
Как распознать человека, с которым не следует иметь дел
Инициация: как повзрослеть
Управление событиями
Управление гневом
Управление эмоциями
Публичные выступления
Уязвимость, устойчивость и защищенность
Как справляться с одиночеством

8. Как продавать свои услуги

- Что делать не-предпринимателям, а сотрудникам корпораций?
- Какой мой продукт и какую проблему он решает? Как он решает эту проблему? Верю ли я в него? Что он приносит мне? Пример МЛМ. История с Израэлем Кляйном.



Любить работу полезно для здоровья

- Для того, чтобы зарабатывать, нужно любить работу как игру, как часть жизни, игровую часть жизни.
- Перестаньте играть во все остальные игры, не приносящие результата и начните играть в эту игру, имеющие очевидны призы в виде денег, благосостояния, образа жизни, и в виде развития огромного количества полезных навыков.
- Многие не зарабатывают, потому что относятся к работе не как к любимому развлечению, а как к повинности. Исправьте это в первую очередь.



Что вы знаете о своей работе?

- Чем так прекрасно ваше дело?
- Чем так прекрасно то, что ваше дело приносит людям?
- Как то, что вы даете людям, улучшает их жизнь?
- При каких условиях вы бы стали по-настоящему гордиться своей работой?
- Если вы любите свою работу и себя в ней – сделайте свою рабочую жизнь прекрасной для себя: с точки зрения организации рабочего места, количества денег, категорий клиентов, организации отдыха, организации коллегальных связей.
- И тогда вы будете ИЗЛУЧАТЬ то, что будет привлекать людей.



С чего начинать продажу услуг

- Кто моя аудитория, которой подходит мой продукт?
- Кто НЕ МОЯ аудитория?
- По каким признакам я отличу свою аудиторию от не своей? Психологические возраста аудитории.
- Как строится предложение: ни грамма лишнего, только необходимое, но прицельно, четко и ярко.
- Если я - начинающий специалист, как эффективно и этично рекламировать/продавать свои услуги?
- Любят ли люди покупать? Почему? У кого?
- Какая продажа является манипуляцией, а какая – нет?



Стратегия продаж

- Холодная аудитория
- Теплая аудитория
- Горячая аудитория
- Создание продукта
- Продажа продукта
- Создание долгосрочных отношений с клиентом
- Хотите знать об этом больше – не ленитесь обучаться у специалистов по продажам.



Как сохранить и приумножить результаты тренинга

- Усваивать слоями. Делаем то, что удалось ухватить, как стало понятно и скучно – смотрим курс сначала и находим новые нюансы.
- Таким образом, не ставить задачу воплотить сразу все, а шаг за шагом реализовывать «слои».
- Смотрим мой прямо эфир 1 декабря в 15.00 мск «Почему вы не доводите дела до конца? Что такое «несгибаемое намерение»?»
- Смотрим мой следующий эфир 7 декабря в 15.00 – «Как делать новые дела так, чтобы они получились»
- Курс 2.0 – дополнительные 8 занятий - управление восприятием.
- Для того, чтобы получить доступ к курсу, присылаете отзыв: что было и что стало.
- Видеоотзыв: кто вы, чем занимаетесь, почему выбрали этот курс, какие ваши измеряемые результаты. Подарок за видеоотзыв: базовый пакет вебинаров из любого курса.
- Вы спрашивали, кто такой психологический взрослый....



Взрослый – это лидер

- Одна из основных черт, которая делает лидера лидером - это умение отличить, на что расходовать свое внимание и силы, а на что забыть, что является для меня главным, с точки зрения "служит или не служит моим задачам".
 - Самоорганизация и самообладание
 - Системное мышление
 - Эмоциональный интеллект
 - Умение делегировать задачи
 - Устойчивость в принятии решений и следовании им
 - Гибкая ориентация в происходящем, изменение планов и действий
 - Умение устанавливать связи и коммуникации разного уровня
- 

Лидерский курс «Сила синергии»

1. Определение глобальной цели
2. Выбор способа реализации цели
3. Анализ существующих и необходимых ресурсов для реализации цели, отношение к ресурсам
4. Постановка пошаговых задач
5. Подбор команды для реализации задач первого уровня
6. Работа с командой. Личная и групповая миссия
7. Интактная команда
8. Групповая динамика. Групповая синергия
9. Совершенствование идеи и адаптация проекта под изменяющийся мир. Масштабирование и формирование дочерних проектов.
10. Путь лидера шаг за шагом. Испытание силой. Испытание властью. Женское и мужское лидерство.

Реальная цена

~~24,900~~

14,900